



La gestion de contrats **SND Software**

La solution SND Software de gestion de contrats simplifie la gestion, la reconduction et le reporting des contrats dans votre organisation. Les utilisateurs peuvent surveiller les échéances des contrats, collecter les données spécifiques des conditions et les mettre immédiatement à la disposition d'autres personnes pour des actions de recherche, reporting et acheminement. Cette solution permet d'intégrer au processus de reconduction toutes les parties concernées, les sponsors et les administrateurs. Les décisions concernant les contrats sont ainsi prises en toute connaissance de cause.

Vos Enjeux

Manque d'informations sur les contrats : La plupart des organisations ne disposent d'aucun système d'archivage de leurs contrats. Une fois qu'un contrat est signé, il est classé dans un espace de stockage. Il n'y a aucun moyen d'accéder facilement aux informations d'un contrat donné, ou de créer des rapports sur certains types de contrats dans l'organisation.

Dépassement d'échéances et perte d'opportunités : En l'absence de système de surveillance des échéances des contrats, des données à implémenter et d'approche structurée de capture des données, la gestion contractuelle, trop empirique, demeure essentiellement réactive. Les sponsors sont rarement conscients des échéances de reconduction ou de complétude avant qu'il ne soit presque trop tard pour prendre des décisions informées, ou pour étudier les offres des concurrents.

Déconnexion entre les données et les documents : La recherche des données d'un contrat peut demander beaucoup de temps. Les sponsors des contrats et les administrateurs doivent accéder à la copie physique du contrat pour consulter ses clauses spécifiques, qui peuvent être enfouies dans des documents non standard de 40 pages ou plus.

Principaux avantages

Transformation des données des contrats en des informations de veille stratégique : Les données des conditions des Contrats ou Dossiers collectées pendant le processus de négociation sont instantanément accessibles en vue de la recherche, du reporting et de l'acheminement vers les parties concernées, les sponsors et les administrateurs pour la reconduction et la vie du contrat.

Exploitation de la période de reconduction pour prendre des décisions stratégiques bien informées : Envoi automatique de notifications aux principales parties concernées pendant la vie du contrat, afin que les actions nécessaires soient prises dans les délais, dans les formes et que les contrats puissent être éventuellement reconduits, enrichis et pérennisés.

Mise à disposition des informations essentielles pour les audits et garantie de la conformité aux règles internes : Le stockage des contrats dans un référentiel centralisé permet aux utilisateurs de faire des recherches dans les métadonnées (zone géographique, responsable du contrat, montant du marché, compliance etc.). Les contrats qui répondent à ces critères sont accessibles instantanément, pour une analyse approfondie ou un enrichissement.

Implémentations

Formulaire de collecte des données

- Collecte des données des contrats dans un formulaire standard
- Les données du formulaire sont disponibles sous la forme de métadonnées du document

Notifications automatiques

- Notification des principales parties prenantes à l'approche de la date de reconduction ou d'expiration
- Transfert des documents dans le workflow pour revue

Recherche basée sur les données des contrats

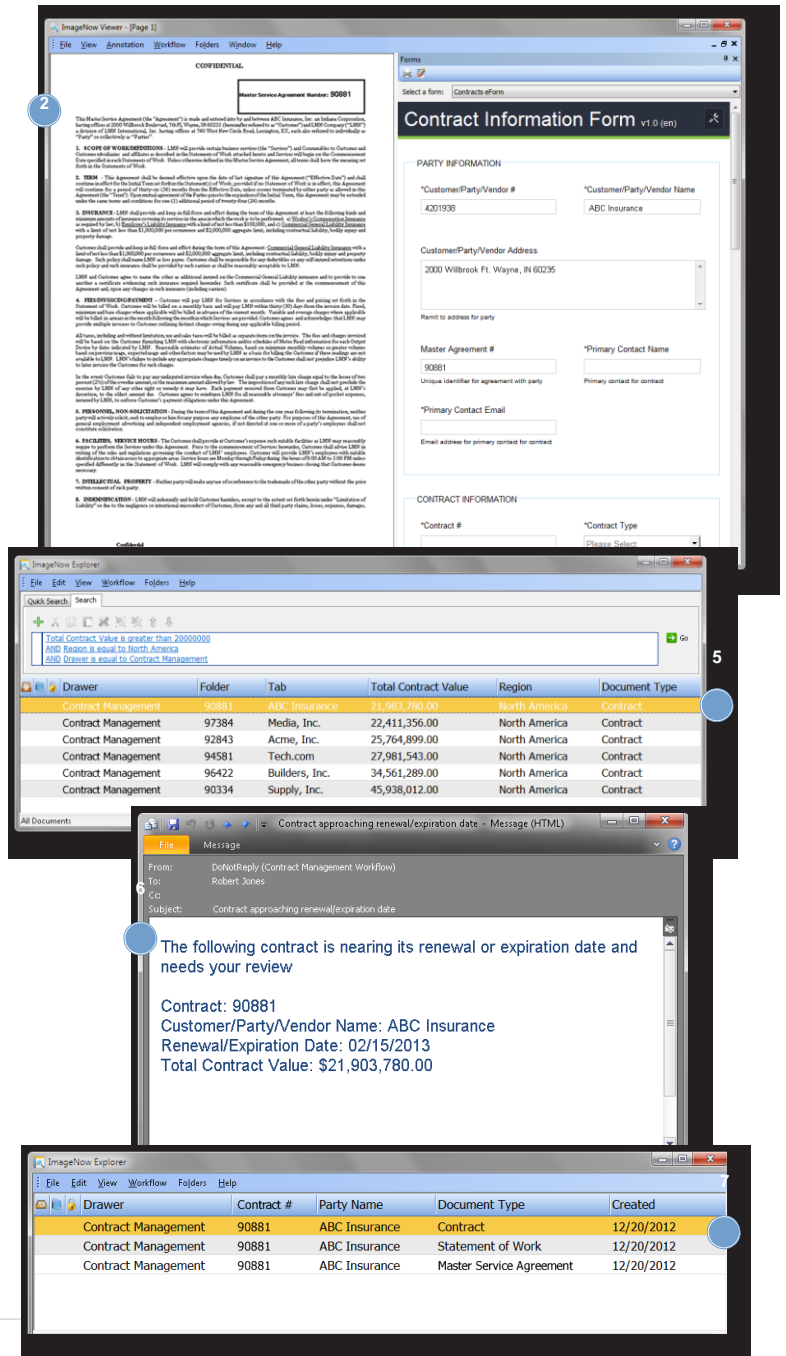
- Utilisation des données collectées pendant le processus de négociation et transformation en propriétés du document, pouvant faire l'objet de recherches
- Utilisation de fonctions de recherche en plein texte pour identifier le positionnement des mots clés de n'importe quel contrat

- 1 Simon, administrateur de contrats, reçoit un contrat signé du service Commercial.
- 2 Il numérise le contrat dans le référentiel de stockage SND Content, récupère le formulaire des Informations du contrat et saisit les données du contrat numérisé.
- 3 Les données qu'il a saisies s'intègrent aux métadonnées du document, ce qui rend possibles des recherches par d'autres utilisateurs dans toute l'organisation, à condition qu'ils disposent des droits nécessaires. Le contrat peut aussi être inclus dans des audits et des rapports.
- 4 Avant la réunion trimestrielle avec le directeur Commercial, Françoise, responsable des Achats, doit compiler un rapport sur tous les contrats actuellement en vigueur représentant un montant annuel, et dont la date de reconduction est dans les 12 mois.

Françoise fait une recherche dans le référentiel de SND Content et extrait la liste des contrats répondant à ces critères. Elle passe la liste en revue et classe les documents par zone géographique et Responsable du contrat. Elle peut ainsi créer facilement le rapport demandé par le DC.

Robert, directeur Commercial, reçoit un e-mail l'informant qu'un de ses contrats doit être reconduit dans 120 jours.

Il accède au contrat dans le workflow pour revoir la version actuelle. Il vérifie ensuite dans le référentiel les autres contrats passés avec le même fournisseur pour consulter leurs conditions. Il décide alors des conditions qui doivent être renégociées avant l'expiration.



Leasefina SND

41 Avenue T. Gautier
75016 Paris
France
tf +1 55 74 30 10
www.ste-snd.com

Locasystem International SA

41 rue Théophile Gautier
75016 Paris
France
tel +33 1 55 74 30 00
www.locasystem.com